



Vous souhaitez vous investir dans un environnement dynamique et à taille humaine ?

Venez imprimer votre talent avec nous !

Société Drômoise spécialisée dans la gravure industrielle, l'impression et la signalétique, est à la recherche, dans le cadre de son développement, d'un(e)

### **Commercial(e) (H/F) confirmé(e)**

Intégrer la société c'est faire partie d'une équipe d'expert(e)s et de passionné(e)s qui ont la volonté de satisfaire leurs clients.

Nos valeurs : Confiance – Respect – Engagement - Authenticité

Dans ce cadre vous devrez :

- Prospecter et développer de nouveaux clients de professionnels dans le secteur de l'industrie
- Accompagner et conseiller le client lors des processus de décision
- Apporter au client les solutions techniques adaptées
- Réaliser les chiffrages et rédiger les offres commerciales avec la prise en compte des aspects délais, prix et marge définis par la Direction
- Assurer le support et les renseignements techniques aux clients et les informations relatives à la vente : devis, facture, délais, techniques sur les produits ou les services.
- Assurer la rentabilité du projet
- Assurer le suivi auprès des clients (fidélisation)
- Veiller au transfert des informations dans le CRM/ERP
- Répondre aux appels d'offres

Vos missions pourront évoluer en fonction de votre profil, de vos motivations et vos envies : tout est possible !

Vous possédez au minimum un Bac+2 dans la vente et la négociation, avec une expérience confirmée d'au moins 10 ans, idéalement dans le milieu industriel. Vous possédez des compétences techniques.

Les prérequis :

- Vous êtes méthodique et rigoureux : le développement et la qualité sont vos objectifs principaux.
- Vous avez un excellent relationnel et un sens du service : la satisfaction client est votre priorité.

- Vous avez une très bonne capacité d'adaptation : vous devrez jongler entre vos différents interlocuteurs interne et externe.
- Vous avez un bon esprit d'équipe : c'est ce qui fera de vous le ou la candidat(e) idéal(e) pour ce poste clé de notre développement.

Permis B requis.

Formation aux produits assurée par l'entreprise.

**Type de contrat** : CDI

**Temps de travail** : 39 h mensuelles. Poste basé à Valence.

Déplacements quotidiens dans la Drôme et l'Ardèche, puis le quart Sud-Est.

**Salaire brut mensuel** : rémunération fixe selon profil et expérience + variable sur objectifs.

Véhicule de service et téléphone fournis.

Si vous êtes intéressé(e) merci d'envoyer votre candidature (CV + lettre de motivation) à l'adresse suivante : [msausset@cilelium.com](mailto:msausset@cilelium.com)