



Société d'installation de menuiseries extérieures proche de Valence, recherche un(e) :

Commercial(e) B to C (H/F)

Vous devrez développer l'activité menuiserie auprès d'une clientèle de particuliers à 40 km autour de Valence.

Pour cela, vous serez amené à :

- Tenir les stands commerciaux sur les marchés, foires, salons et galeries marchandes.
- Effectuer des relances
- Faire émerger le besoin client et organiser des RDV à domicile.
- Etablir une proposition personnalisée et chiffrée au client
- Mener la négociation commerciale et réaliser la signature du contrat avec le client
- Superviser le dossier client (chantier, délais de réalisation et satisfaction client).
- Démarcher de nouveaux clients par téléprospection.
- Réaliser de la prospection de proximité suite aux RDV chez les particuliers.

Vous avez un Bac+2 (BTS/IUT). Vous avez une expérience commerciale réussie de 1 an minimum dans la vente aux particuliers.

Votre sens du relationnel, votre esprit de synthèse, votre esprit d'équipe, votre persévérance et votre goût du challenge feront de vous le candidat idéal.

Statut : salarié

Type de contrat : CDI (au forfait), avec période d'essai de 3 mois

Rémunération : fixe mensuel 1800 € brut + commission 6% + primes mensuelles sur objectif + avantage CE interentreprises.

Conditions de travail : Télétravail et 2 sites de travail possible sur Portes-Lès-Valence ou Saint-Paul-Lès-Romans. Véhicule de fonction, portable et ordinateur.

Si vous êtes intéressé(e) merci d'envoyer votre candidature (CV+ lettre de motivation) à l'adresse suivante : msausset@cilelium.com